



# Lizenzverträge/Lizenzen – erfolgreich lizensieren

Strategische Überlegungen – Erfolgreiche Vertragsgestaltung – Effiziente und effektive Administration

8. Mai 2018, SPECTARIS-Geschäftsstelle Berlin

## Zielgruppe:

Geschäftsführer, Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Recht, Forschung und Entwicklung, Einkauf, Engineering, Business Development, Kooperationen sowie alle weiteren mit dem Thema Lizenzverträge/Lizenzen betraute Personen.

## Anmeldeschluss: 30. März 2018

Anmeldung bitte per Mail an [baehren@spectaris.de](mailto:baehren@spectaris.de), per Fax an 030 414021-33 oder per Post. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt.

## Veranstalter:

SPECTARIS GmbH  
Werderscher Markt 15  
10117 Berlin

Fon 030 414021-0  
[info@spectaris.de](mailto:info@spectaris.de)  
[www.spectaris.de](http://www.spectaris.de)

**Aufgrund einer beschränkten Teilnehmerzahl wird um frühzeitige Anmeldung gebeten.**

Erfolgreiche Innovation ist einer der Schlüssel zum wirtschaftlichem Erfolg der Unternehmen der optischen, medizinischen und mechatronischen Industrie. **Neben Eigenentwicklungen kommt dem Einkauf von Innovationen bei Dritten in Form der Lizenzierung von Patenten und Know-how eine immer weiter steigende Bedeutung zu.** Für eine erfolgreiche Lizenzierung ist entscheidend, sich rechtzeitig den Herausforderungen der Lizenzierung zu stellen und die Weichen bereits zu Beginn richtig zu stellen. Weitere Schlüsselemente sind die angemessene Bepreisung der Lizenz, ihre sachgerechte Abbildung in Lizenzzahlungen sowie die erfolgreiche Vertragsverhandlung und -gestaltung. Wichtig ist die Sicherstellung eines angemessenen Interessenausgleichs, der auch zukünftige, strategische Überlegungen abbildet, um spätere Überraschungen, Sackgassen oder gerichtliche Auseinandersetzungen zu vermeiden. Abgerundet wird die erfolgreiche Lizenzierung durch eine effiziente und effektive Administration der Lizenz.

## Nutzen und Zielsetzung

Unsere Veranstaltung „Lizenzverträge/Lizenzen – Erfolgreich lizensieren“ vermittelt Ihnen das Handwerkszeug, um Innovationen erfolgreich zu lizensieren. Sie erfahren und lernen vertiefend

- wie Sie frühzeitig und mit dem richtigen Team die Lizenzierung strategisch in die richtigen Bahnen lenken,
- wie Sie Lizenzen vernünftig bepreisen,
- wie Sie die Interessenlage Ihres Verhandlungspartners analysieren,
- auf welche Klauseln Sie in Lizenzverträge besonders achten müssen,
- wie Sie erfolgreich Lizenzverträge verhandeln,
- wie Sie Lizenzen effizient und effektiv verwalten.

Sie erhalten Musterformulierungen zu wichtigen Themenkreisen.

Profitieren Sie von der Möglichkeit zur intensiven Diskussion mit Firmenexperten aus dem SPECTARIS-Netzwerk, deren Ausgangssituation und Fragestellungen in den Unternehmen vergleichbar sind.

Eine Veranstaltung der:



## Programm

**Dienstag, 8. Mai 2018**

### Ihre Referenten:

#### Dr. Markus Lubitz

LL.M. (Edinburgh/UK),  
Rechtsanwalt und  
Diplom-Kaufmann

Senior Legal Counsel Healthcare  
und Compliance Officer Healthcare  
bei der Linde AG

#### Dr. Klaus Raddatz

Dipl.-Biologe, Freiberuflicher  
Consultant und zertifizierter  
Mediator

Über 20 Jahre Berufserfahrung  
im Bereich Business Development;  
davon 14 Jahre Director Licensing/  
External Cooperations  
bei Roche Diagnostics

9.45 Uhr

#### Begrüßung

10.00 Uhr

#### Lizenzen – Grundlagen

- Patente, Know-how, Marken
- Wirtschaftliche und strategische Erwägungen für eine Lizenzierung
- Lizenzmodelle

10.45 Uhr

#### Überlegungen im Vorfeld der Lizenzierung

- Analyse der eigenen Interessenlage und der Ihres Vertragspartners sowie Kalkulationsmodelle
- Vorbereitung der Verhandlungen, Verhandlungsstrategie, Implementierung eines Verhandlungsteams

11.30 Uhr

#### Diskussion/Kaffeepause

11.45 Uhr

#### Der Weg zur Lizenz

- |                                |       |              |
|--------------------------------|-------|--------------|
| ■ Kontaktaufnahme              | ■ LOI | ■ Vorvertrag |
| ■ Vertraulichkeitsvereinbarung | ■ MOU | ■ Term Sheet |

12.15 Uhr

#### Kartellrecht, Gruppenfreistellungsverordnung (TT-GVO), Lizenzen in der Insolvenz

13.00 Uhr

#### Mittagessen

14.00 Uhr

#### Der Lizenzvertrag: Wichtige Klauseln und Bestandteile

- |   |   |
|---|---|
| ■ Präambel  | ■ Auditierung   |
| ■ Definitionen  | ■ Gewährleistung, Haftung, Haftungsbegrenzungen           |
| ■ Lizenzgegenstand, lizenzierte Produkte  | ■ Geheimhaltung   |
| ■ Lizenzerteilung: Nutzungsrechte, Exklusivität, Sublicenzierung, territoriale Reichweite   | ■ Laufzeit und Beendigung                                 |
| ■ Lizenzgebühren: Vorabzahlungen, Umsatzabhängige Zahlungen, Stücklizenzen, Meilensteinzahlungen, Mindestlizenzgebühren, Meistbegünstigungsklausel etc. | ■ Nichtangriffsabreden                                    |
| ■ Abrechnung von Lizenzen, Steuern  | ■ Abtretung und Vertragsübertragung                       |
|   | ■ Rechtswahl  |
|   | ■ Konfliktmanagement, Mediation, (Schieds)gerichtsbarkeit |
|   | ■ Salvatorische Klausel                                   |

15.45 Uhr

#### Diskussion/Kaffeepause

16.00 Uhr

#### Effiziente und effektive Administration von Lizenzen

16.30 Uhr

#### Ende der Veranstaltung

Eine Veranstaltung der:

ANMELDUNG



SPECTARIS WISSENSRAUM

# Lizenzverträge/Lizenzen – erfolgreich lizensieren

**Strategische Überlegungen – Erfolgreiche Vertragsgestaltung –  
Effiziente und effektive Administration**

8. Mai 2018, SPECTARIS-Geschäftsstelle Berlin

Anmeldung bitte bis zum  
**30. März 2018** per Mail an  
[baehren@spectaris.de](mailto:baehren@spectaris.de), per Fax  
an 030 414021-33 oder per Post. Die  
Anmeldungen werden in der Reihen-  
folge des Eingangs berücksichtigt.

## Veranstalter

SPECTARIS GmbH  
Werderscher Markt 15  
10117 Berlin

## Kontakt

Mike Bähren  
Fon 030 414021-20  
Fax 030 414021-33  
[baehren@spectaris.de](mailto:baehren@spectaris.de)

## Veranstaltungsort

SPECTARIS Geschäftsstelle Berlin

## Preis

SPECTARIS-Mitglieder: 449,00 Euro  
Nicht-Mitglieder: 749,00 Euro

Ja, ich melde mich verbindlich zum Seminar am 8. Mai 2018 an.  
Die Teilnahmegebühr beträgt 449,00 Euro für SPECTARIS-Mitglieder bzw.  
749,00 Euro für Nicht-Mitglieder (jeweils zzgl. gesetzlicher MwSt.).

SPECTARIS-Mitglied  kein SPECTARIS-Mitglied

Name, Vorname

---

Position

---

Unternehmen

---

Telefon

---

E-Mail

---

Abweichende Rechnungsadresse

---

Ihre Daten werden unter Beachtung der gesetzlichen Vorschriften gespeichert. Eine Weitergabe findet nicht statt. Eine Verwendung findet lediglich zu internen Zwecken statt. Die [Teilnahmebedingungen](#) habe ich zur Kenntnis genommen und erkenne sie mit dieser Anmeldung an.

Datum, Unterschrift

---

Eine Veranstaltung der: